

— Résultats 2005 —

Mars 2006



BIOMÉRIEUX

Avertissement



Le présent document contient certaines données, hypothèses et estimations sur lesquelles la société a pu raisonnablement se fonder pour déterminer ses objectifs. Elles sont susceptibles d'évoluer ou d'être modifiées, en raison des incertitudes liées notamment à l'environnement économique, financier et concurrentiel, en France et à l'étranger. Des informations supplémentaires concernant ces risques et aléas figurent dans les documents déposés par la société auprès de l'Autorité des Marchés Financiers. Les déclarations concernant l'avenir contenues dans le présent document s'appliquent uniquement à compter de la date de celui-ci. La société ne prend donc aucun engagement, ni ne donne aucune garantie sur la réalisation des objectifs et ne s'engage pas à publier ou communiquer d'éventuels rectificatifs ou mises à jour de ces éléments.



► Une nouvelle année de croissance

▷ Activité

Lancements

Autres événements

Résultats financiers

Perspectives 2006

Une nouvelle année de croissance



- ▶ Progression de l'activité : **+ 5,7%***

- ▶ Lancements réussis de nouvelles plates-formes :
 - ▷ VITEK[®]2 Compact
 - ▷ easyMAG[™]
 - ▷ TEMPO[®]

- ▶ Nouvelle amélioration des résultats :
 - ▷ Résultat opérationnel courant : **+ 3,4%**
 - ▷ Résultat opérationnel : **+ 7,3%**
 - ▷ Résultat net : **+ 13%**

- ▶ Poursuite du programme d'investissements

* à devises constantes

Un environnement en évolution

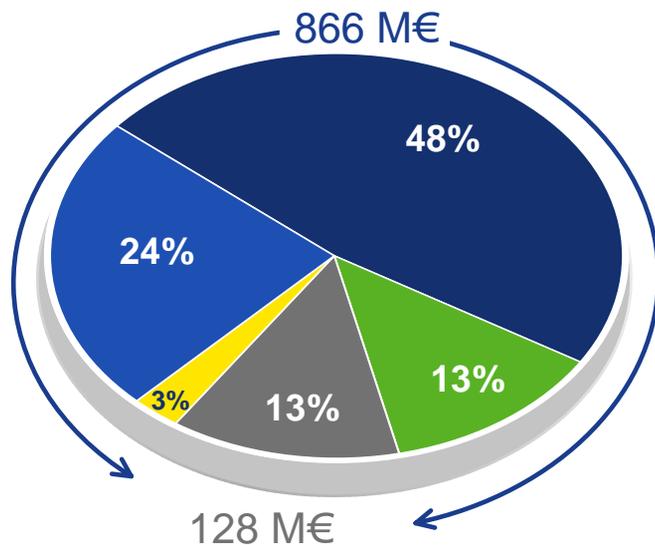


- ▶ Rôle croissant de l'IVD face aux enjeux de santé publique
- ▶ Intensification de la concurrence
- ▶ Difficultés de l'industrie agro-alimentaire
- ▶ Renforcement des exigences réglementaires
- ▶ Coût des matières premières
- ▶ Croissance rapide de la Chine et de l'Inde

Bonne performance des principales gammes



Gammes stratégiques : + 7,7%



Autres gammes : - 6,0%



- ▶ Applications cliniques : 866 M€ + 5,3%
 - ▷ Bactériologie : 476 M€ + 10%
 - ▷ Immunoessais (VIDAS) : 235 M€ + 2,6%
 - ▷ Biologie moléculaire : 27 M€ + 10,8%

- ▶ Applications industrielles : 128 M€ + 8,3%

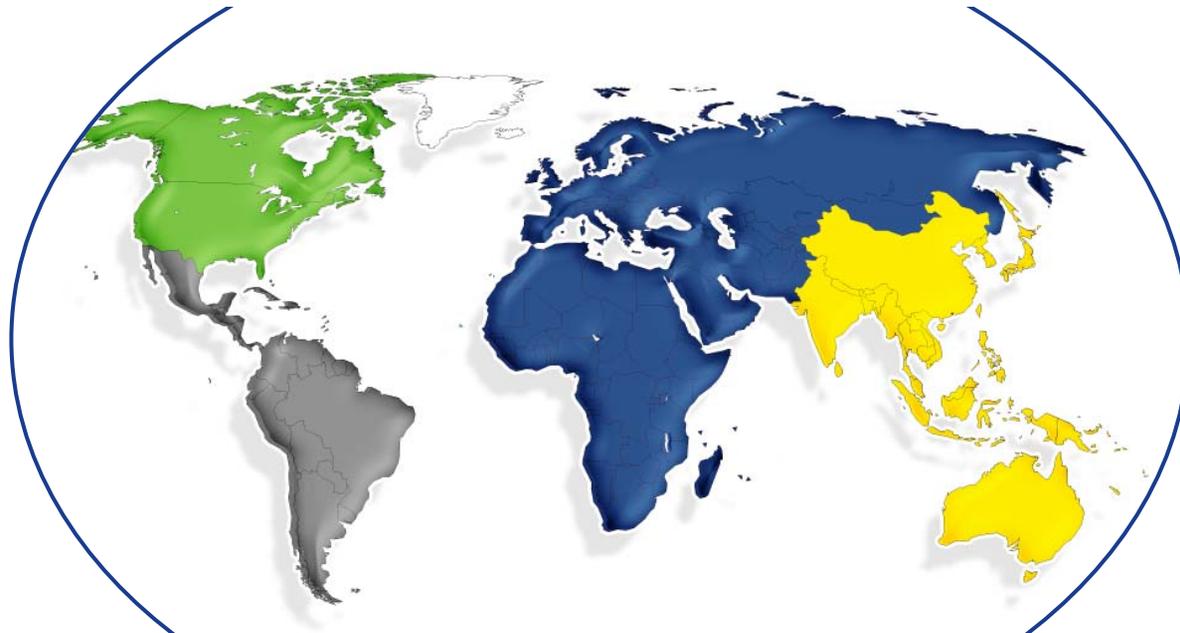
Tous les taux de croissance mentionnés sont calculés à devises constantes

Forte croissance en Europe et en Asie Pacifique



Amérique du Nord : + 4,3%

EMOA* : + 5,8%



Amérique latine : + 3,8%

Asie Pacifique : + 10%

* EMOA : Europe, Moyen-Orient, Afrique

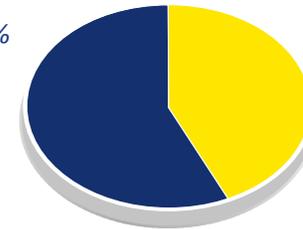
Tous les taux de croissance mentionnés sont calculés à devises constantes

Région Europe : + 5,8%



Europe : 57% des ventes

France : 18%



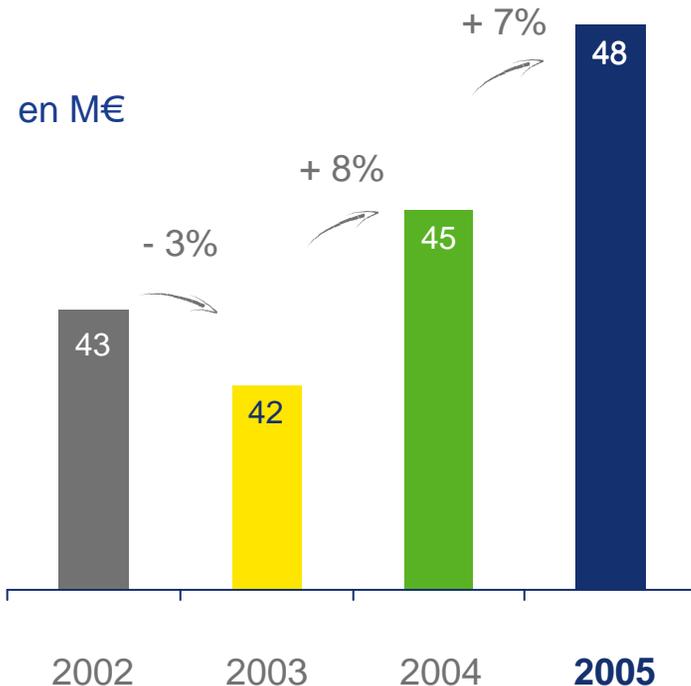
- ▶ Croissance hors France : + 6,7%
- ▶ Bactériologie clinique : + 10,5%
 - ▷ Succès de VITEK[®]2 Compact
 - ▷ Succès de la gamme BacT/ALERT[®]
- ▶ Stabilité des immunoessais :
 - ▷ Concurrence accrue sur la gamme VIDAS[®] (tests de routine)
- ▶ Biologie moléculaire : + 19%
- ▶ Applications industrielles : + 10%
- ▶ Création de 2 nouvelles filiales en Hongrie et en République tchèque
- ▶ Mise en place de systèmes de gestion des coûts de santé

Tous les taux de croissance mentionnés sont calculés à devises constantes

Mise en place des DRG : l'exemple allemand



Chiffre d'affaires - Allemagne

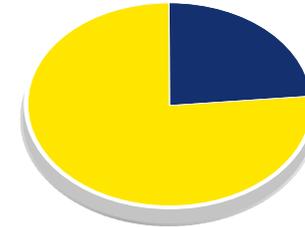


- ▶ 2003 : introduction des DRG - “Diagnosis Related Groups”
- ▶ Impératif de restitution de résultats en 48 heures pour l'obtention d'un remboursement
- ▶ Pratique de tests bactériologiques dès l'admission des patients à l'hôpital
- ▶ Conséquence : développement du marché de la microbiologie

Amérique du Nord : + 4,3%



Amérique du Nord : 26% des ventes



- ▶ **Bactériologie clinique : + 8%**
 - ▷ BacT/ALERT®
 - ▷ Lancement au second semestre de VITEK®2 Compact

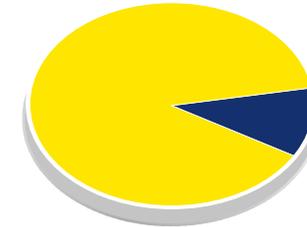
- ▶ **Développement rapide de la gamme VIDAS® : + 13%**
 - ▷ Salles d'urgence et Physician Office Labs (POL)

- ▶ **Applications industrielles : + 7,3%** (hors effet de base)

Asie Pacifique : + 10%



Asie Pacifique : 11% des ventes



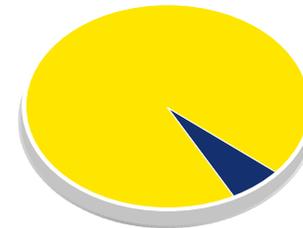
- ▶ **Bactériologie clinique : + 11%**
 - ▷ Gammes VITEK®
 - ▷ BacT/ALERT®
- ▶ **Applications industrielles : + 19%**
- ▶ **Chine, Corée, Inde et Thaïlande :**
 - ▷ Des progressions d'activité supérieures à 20%
- ▶ **Transfert de la filiale de Hong-Kong à Shanghai**

Tous les taux de croissance mentionnés sont calculés à devises constantes

Amérique latine : + 3,8%



Amérique latine : 6% des ventes



- ▶ **Brésil : stabilité de l'activité**
 - ▷ Non renouvellement de l'appel d'offres de biologie moléculaire pour le suivi de la charge virale VIH

- ▶ **Mexique : + 4%**
 - ▷ Réduction des budgets de la Sécurité Sociale

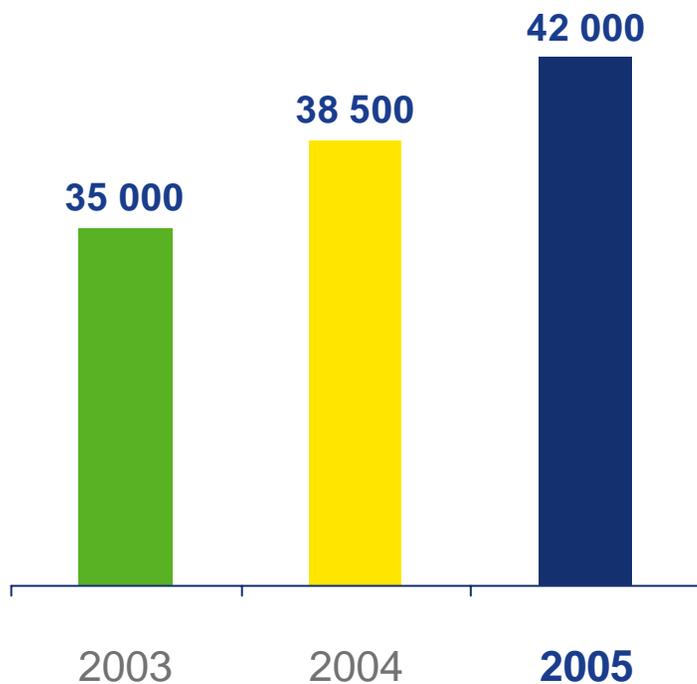
- ▶ **Argentine : + 13%**

Tous les taux de croissance mentionnés sont calculés à devises constantes

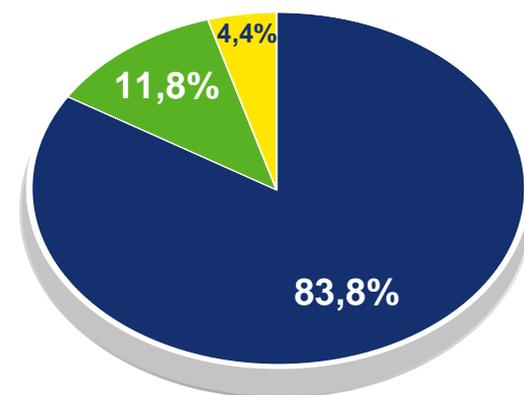
Nouvelle progression de la base installée



Base installée - Nombre d'instruments



Répartition des ventes



■ Réactifs ■ Instruments ■ Services

- ▶ Environ 3 500 instruments nouveaux installés
- ▶ Stabilité du mix instruments vendus / instruments placés



► Une nouvelle année de croissance

Activité

▷ Lancements

Autres événements

Résultats financiers

Perspectives 2006

Poursuite du programme de lancements



**VITEK®2
Compact**



easyMAG™



TEMPO®



VIDIA™

VITEK[®]2 Compact



- ▶ Bactériologie
- ▶ Clients : laboratoires de petite et moyenne taille, cliniques ou industriels
- ▶ Lancement :
 - ▷ France : fin 2004
 - ▷ Europe : 1^{er} semestre 2005
 - ▷ Etats-Unis, Japon et reste du monde : 2^{ème} semestre 2005

- ▶ Mêmes réactifs que le VITEK[®]2
- ▶ Intégralité du menu déjà disponible





- ▶ **Biologie moléculaire :**
 - ▷ Extraction du matériel génétique, utilisant notre technologie propriétaire BOOM®
 - ▶ **Clients :** laboratoires de biologie moléculaire commerciaux, hospitaliers ou laboratoires de recherche
 - ▶ **Lancement :**
 - ▷ juin 2005
 - ▷ 6 pays pilotes puis déploiement mondial
-
- ▶ **Offre complète très automatisée avec EasyQ® (combinant extraction, amplification et détection)**



- ▶ Immuno-essais
 - ▶ Clients : laboratoires de taille moyenne et grands laboratoires d'infectiologie hospitaliers
 - ▶ Pré-lancement : fin 2005
 - ▶ Lancement :
 - ▷ Europe et Amérique latine : courant 2006
 - ▶ Une offre combinée avec la gamme VIDAS®
-
- ▶ Environnement très concurrentiel
 - ▶ Instruments essentiellement placés
 - ▶ Menu en cours de développement

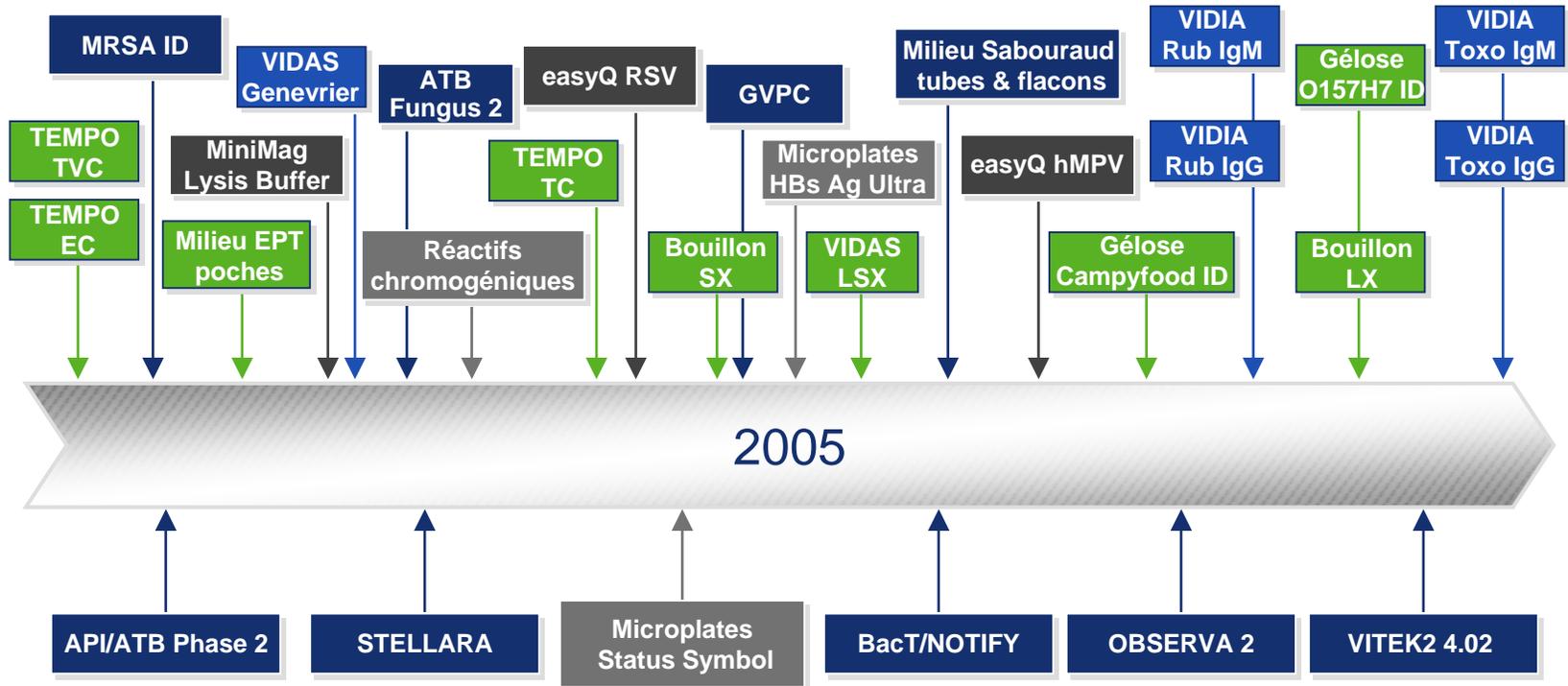


- ▶ **Applications industrielles :**
 - ▷ Dénombrement des indicateurs qualité dans une matrice alimentaire
 - ▶ **Clients : laboratoires de contrôle qualité**
 - ▶ **Lancement :**
 - ▷ Europe et Asie
-
- ▶ Validation sur un grand nombre de matrices alimentaires
 - ▶ En cours de validation aux Etats-Unis
 - ▶ Constitution progressive de la base installée et du menu

Enrichissement des menus



▶ Réactifs



▶ Logiciels



► Une nouvelle année de croissance

Activité

Lancements

▷ Autres événements

Résultats financiers

Perspectives 2006



- ▶ **Poursuite du programme d'investissements industriels : 44 M€**
 - ▷ Grenoble : centre de R&D biologie moléculaire et micro-systèmes
 - ▷ Craponne (Rhône) : production de boîtes de Petri
 - ▷ Florence : extension des capacités de production d'instruments
 - ▷ Durham (Caroline du Nord) : renforcement des systèmes d'assurance qualité

- ▶ **Poursuite des efforts d'amélioration des systèmes qualité**
 - ▷ Modification de l'organisation
 - ▷ Renforcement des processus
 - ▷ Investissements

Nombreux accords de "business development"



- ▶ **Acquisition de bio-marqueurs :**
 - ▷ BRAHMS - Procalcitonine (PCT) : infections bactériennes sévères (sepsis)
 - ▷ Roche - proBNP : insuffisance cardiaque congestive et syndrome coronarien aigu
 - ▷ Gen-Probe : ARN ribosomique de bactéries cibles

- ▶ **Partenariats :**
 - ▷ Académie Chinoise des Sciences Médicales : nouveaux agents pathogènes
 - ▷ Affymetrix (USA) et ExonHit Therapeutics (France) : oncologie
 - ▷ diagnoSwiss : puces électrochimiques, notamment en immunoessais
 - ▷ Avestha Gengraine (Inde) : tuberculose



Une nouvelle année de croissance

► Résultats financiers

▷ Point sur les normes IFRS

Compte de résultat

Tableau de financement et Bilan

Perspectives 2006

Impact IFRS sur les comptes



- ▶ 2004 : retraitement du bilan d'ouverture et du résultat
 - ▷ Fin de l'amortissement des survaleurs ⇒ Résultat net : + 4,4 M€
 - ▷ Reclassification de certaines charges ⇒ ROP : - 2,7 M€
 - ▷ Plate-forme logistique de la Plaine de l'Ain :
Retraitement du contrat de location ⇒ Dettes : + 9 M€
 - ▷ Capitaux propres globalement inchangés au 31 décembre 2004

- ▶ A partir de 2005 : publication des comptes en normes IFRS



Une nouvelle année de croissance

► Résultats financiers

Point sur les normes IFRS

▷ Compte de résultat

Tableau de financement et Bilan

Perspectives 2006

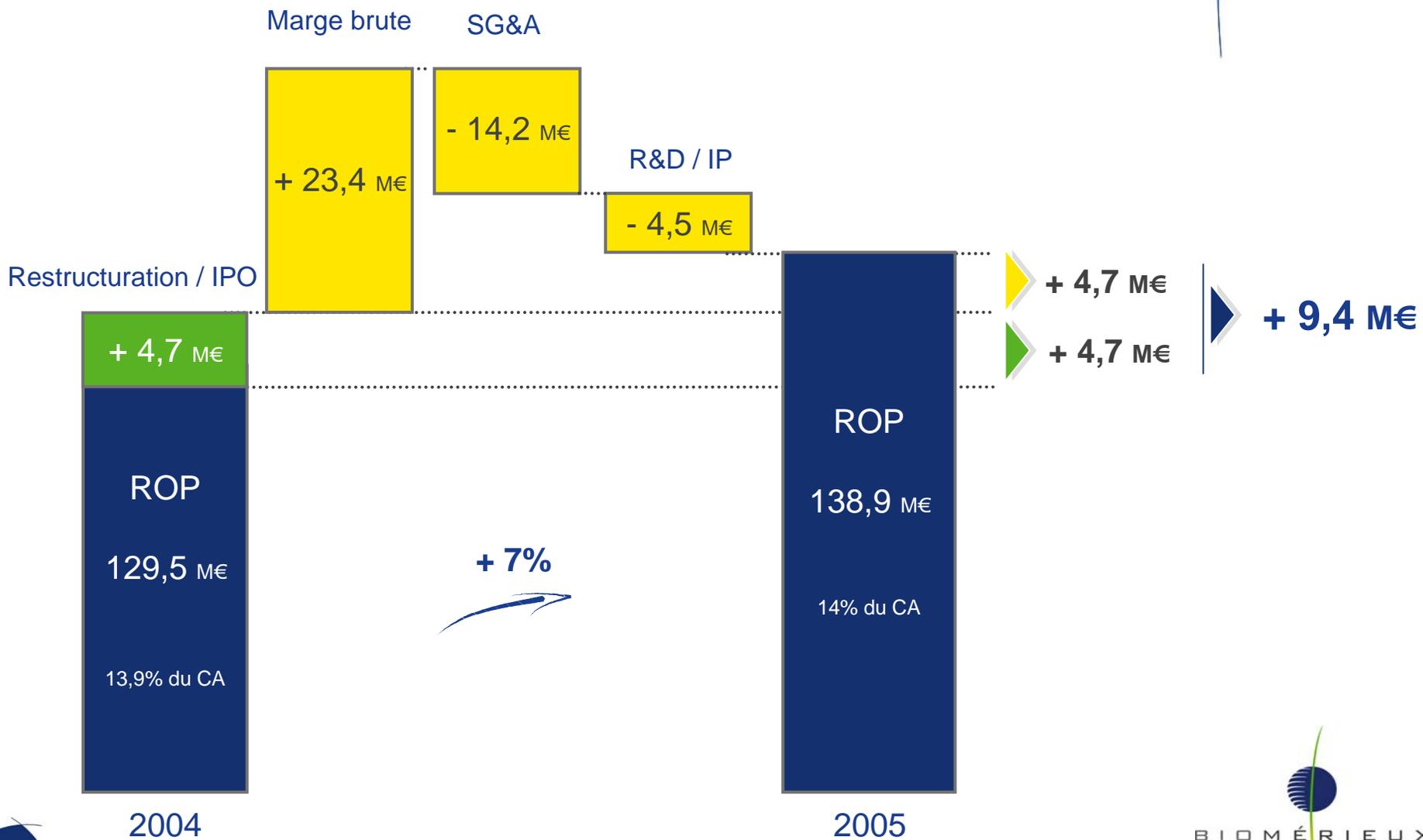
Compte de résultat consolidé



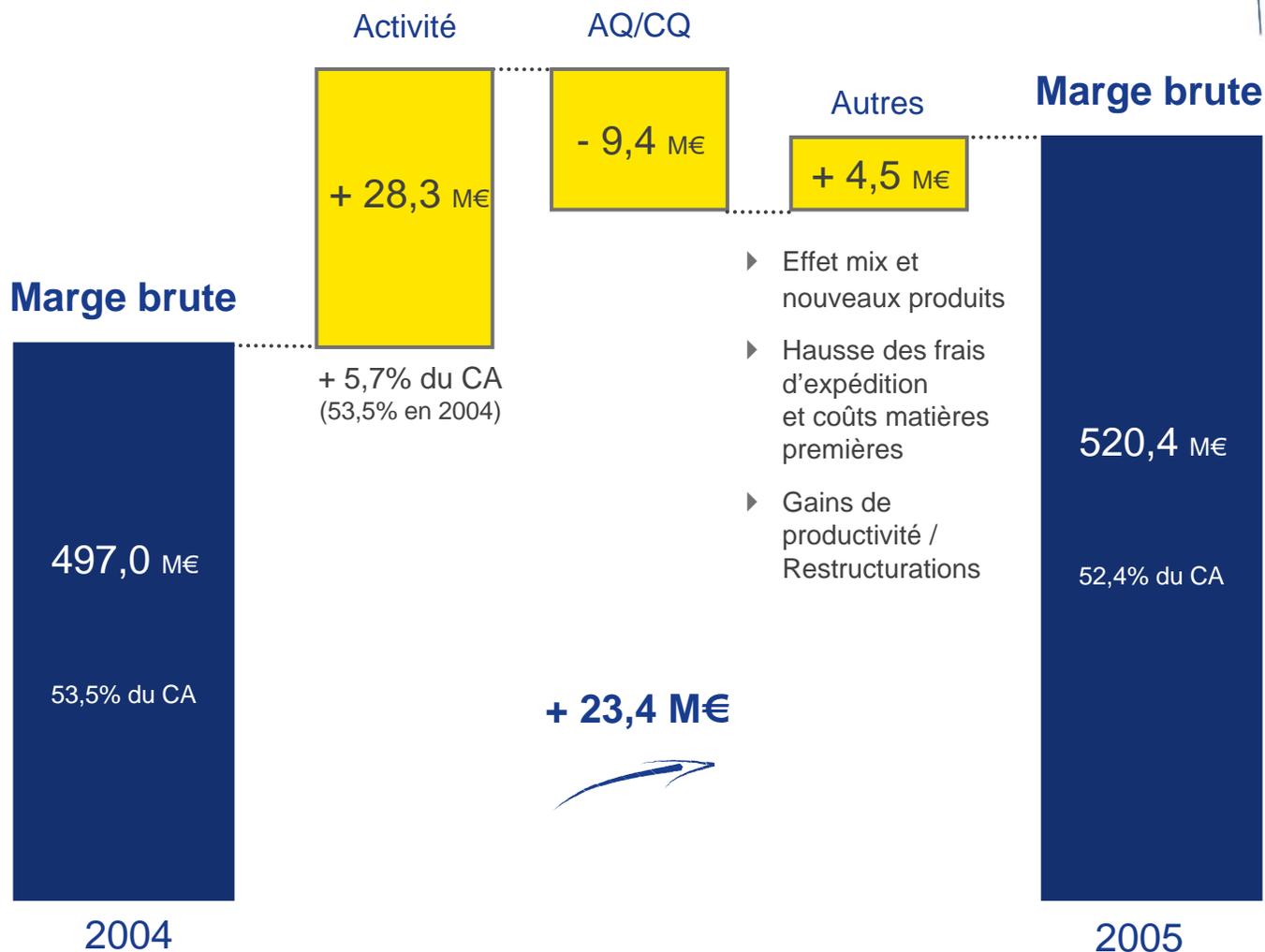
en M€	2005	2004	Variation
Chiffre d'affaires	994	929	+ 7%*
Résultat opérationnel	139	129	+ 7%
% CA	14,0%	13,9%	
Résultat net	90	80	+ 13%
% CA	9,1%	8,6%	

* + 5,7% à taux de change constants

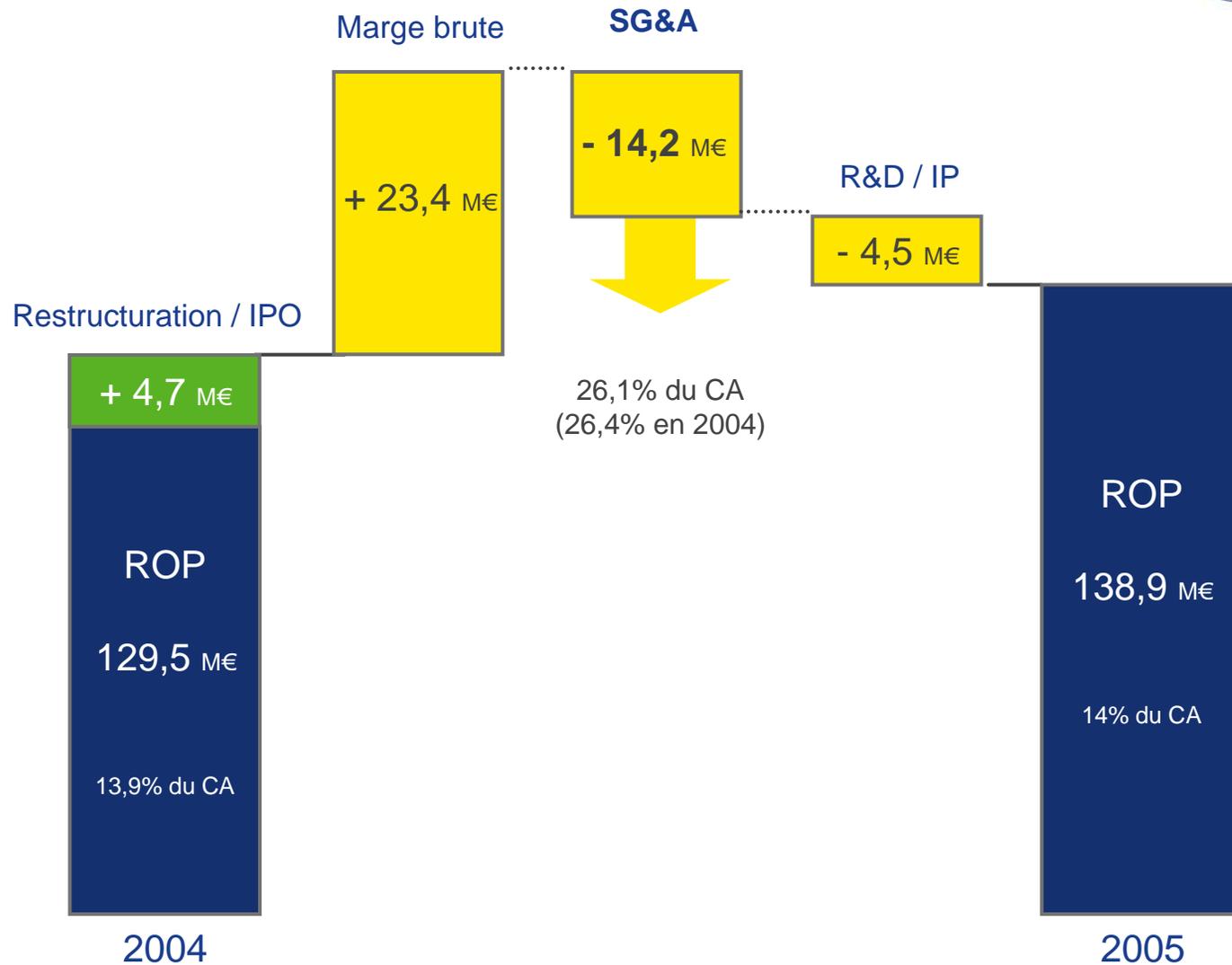
Progression du résultat opérationnel



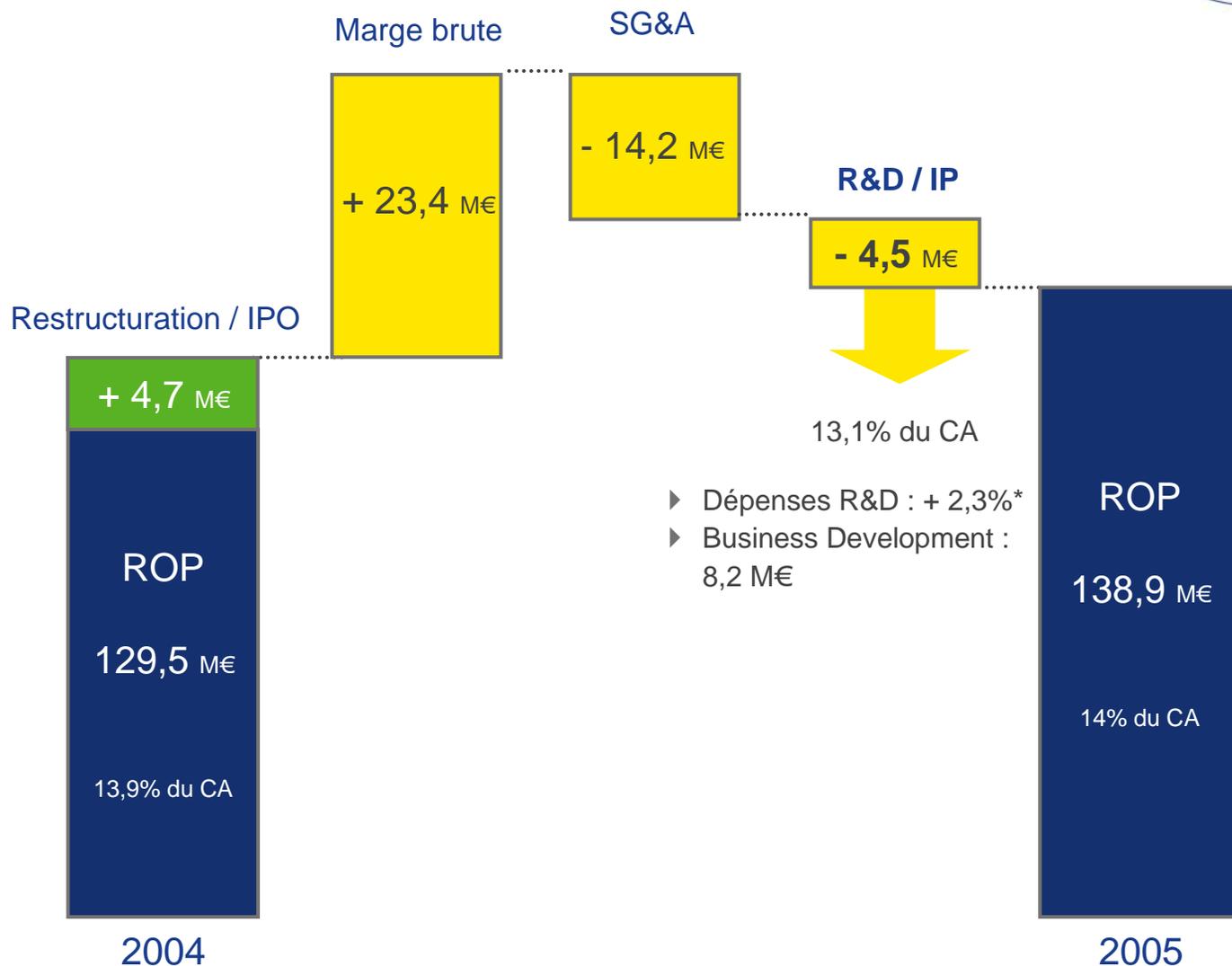
Marge brute : hausse des coûts industriels



Maîtrise des frais opérationnels



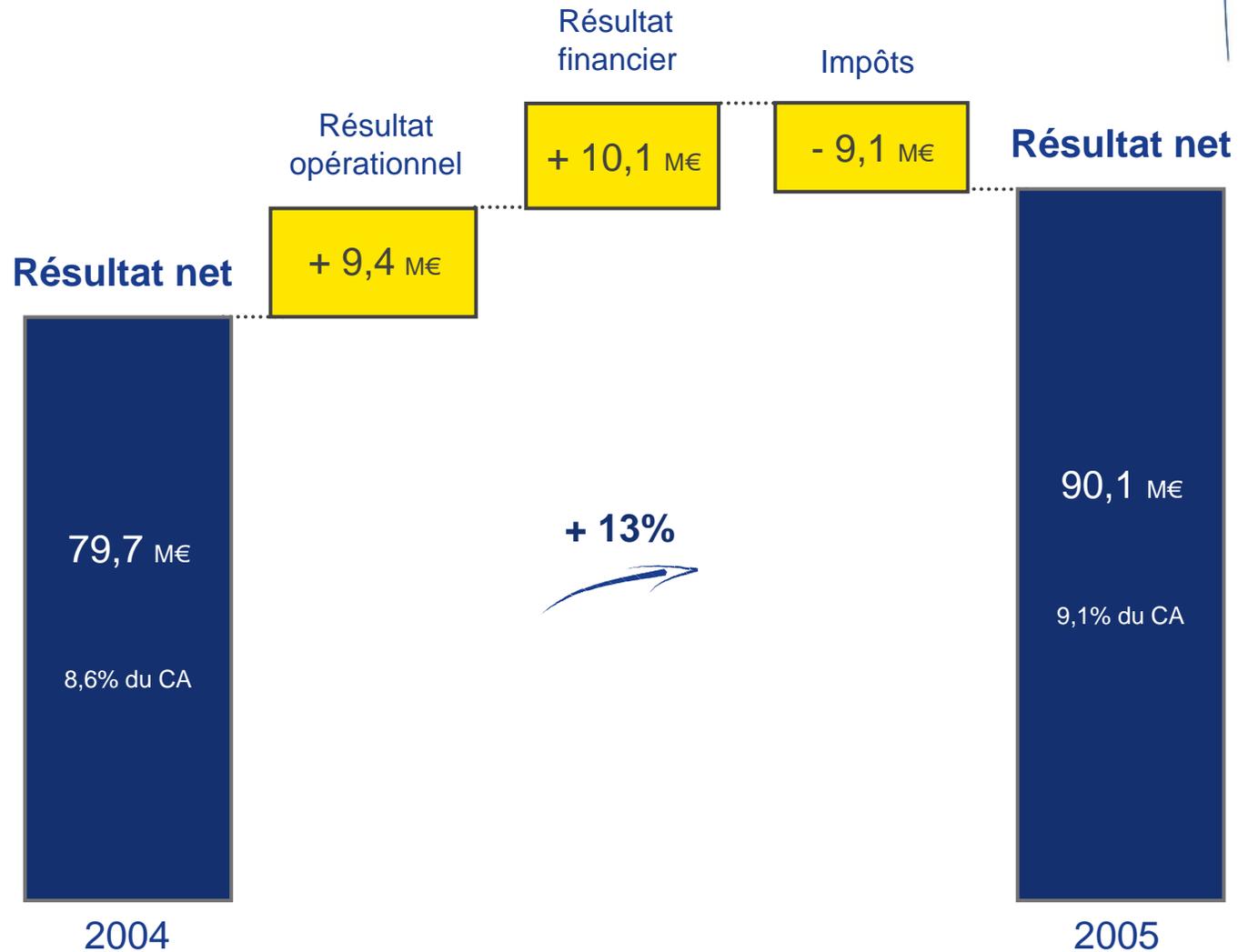
Maintien de l'effort de R&D



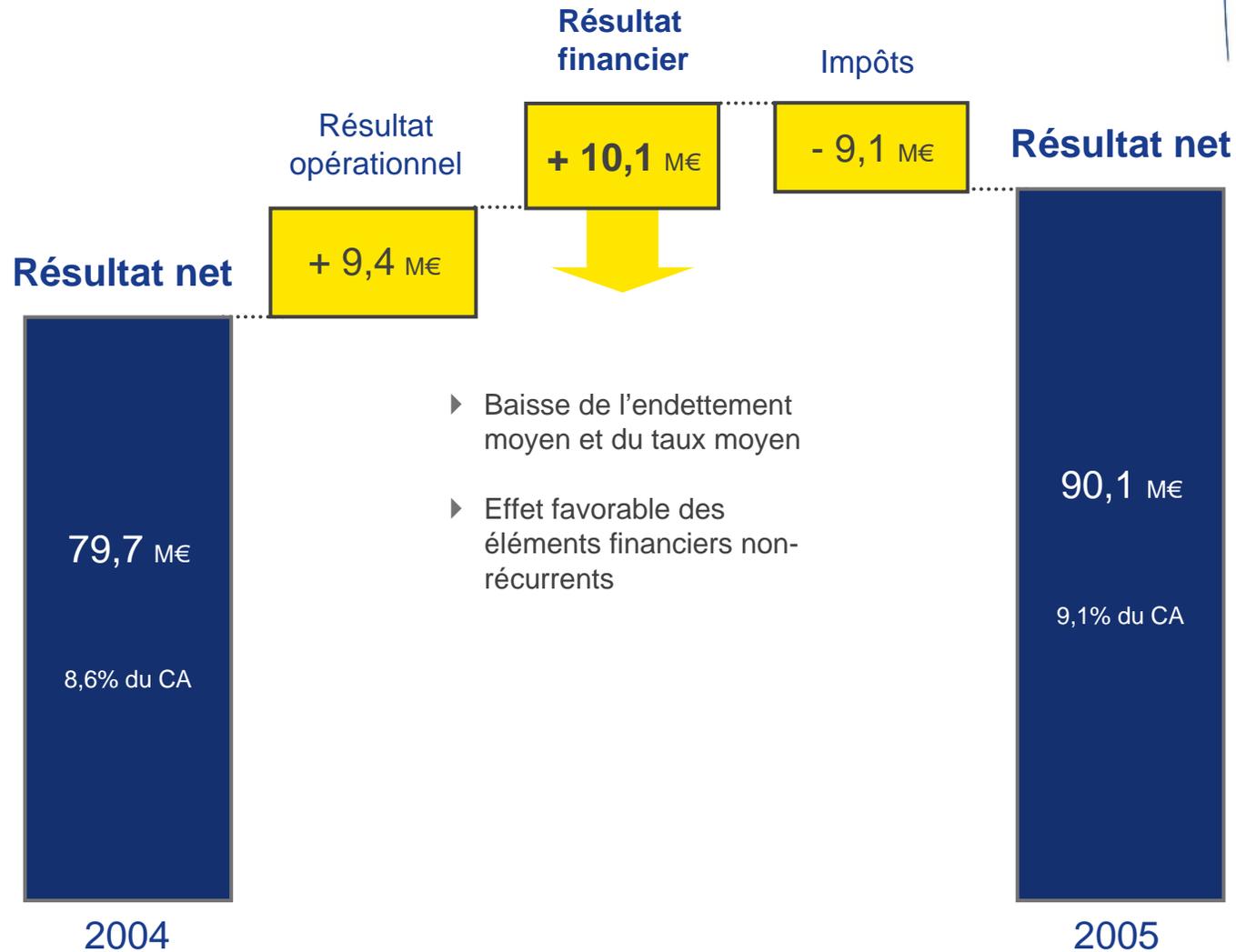
- ▶ Dépenses R&D : + 2,3%*
- ▶ Business Development : 8,2 M€

* à taux de change constants

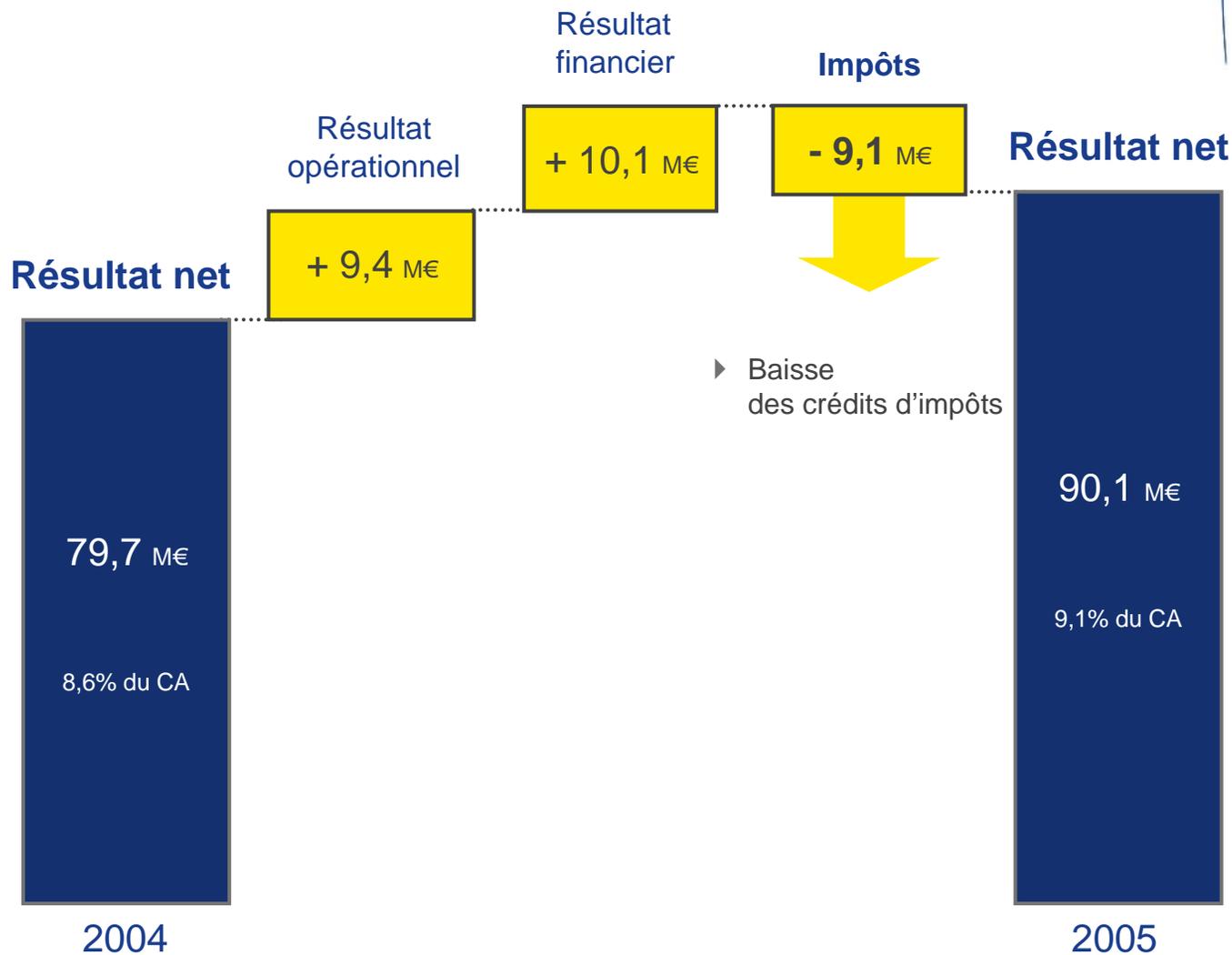
Progression du résultat net : +13%



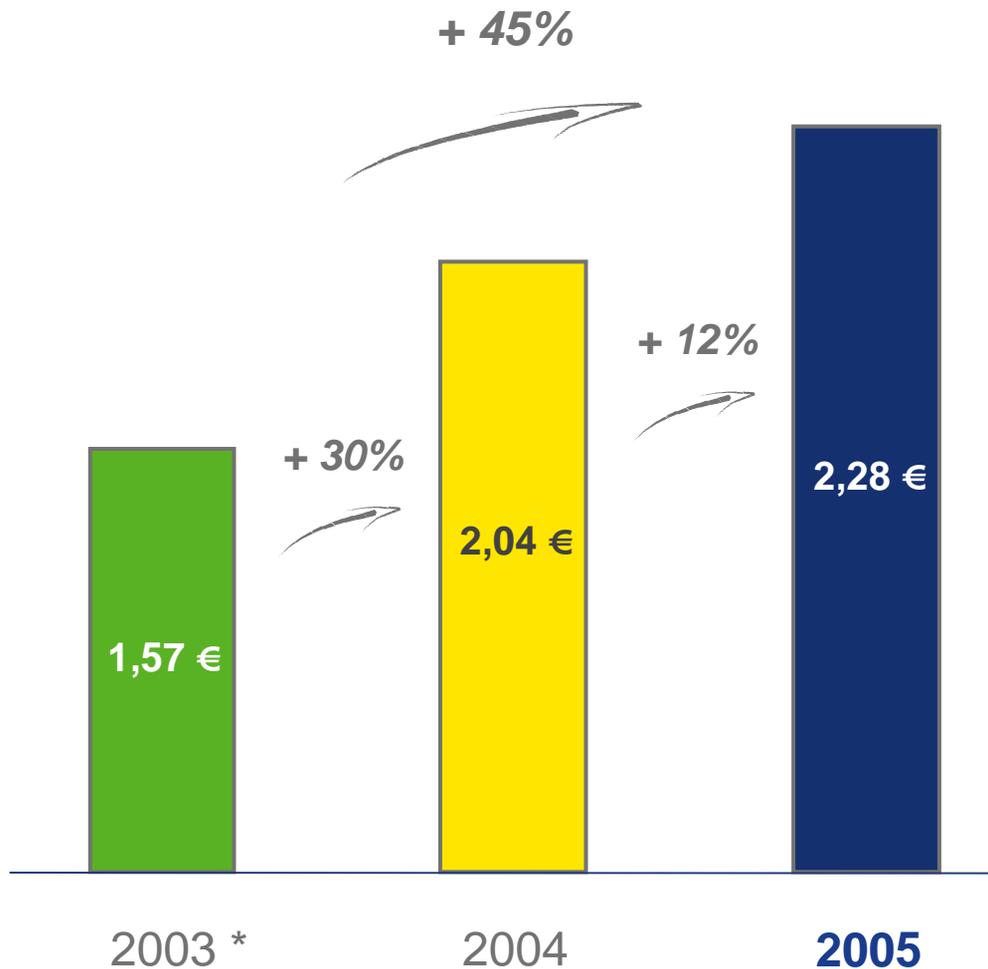
Baisse des frais financiers



Taux d'imposition : 35%



Résultat net par action



Dividende
proposé à
l'Assemblée
0,46 €
par action
(soit 18M€)

* *bénéfice net (en normes françaises) avant amortissement des survaleurs*



Une nouvelle année de croissance

► Résultats financiers

Point sur les normes IFRS

Compte de résultat

▷ Tableau de financement et Bilan

Perspectives 2006

Augmentation du cash-flow libre : + 21%



en M€	2005	2004	Variation
EBITDA	209 ⁽¹⁾	205 ⁽¹⁾	+ 4
Autres produits & charges	5	1	+ 4
BFRE	1	- 9	+ 10
Impôts versés et frais financiers	- 48	- 43	- 5
Investissements industriels ⁽²⁾	- 82	- 83	+ 1
Autres	4	2	+ 2
Cash Flow Libre	89	73 ⁽³⁾	+ 16
Dividendes / Groupe	- 16	0 ⁽⁴⁾	
Change	2	- 3	
Diminution des dettes	75	70	

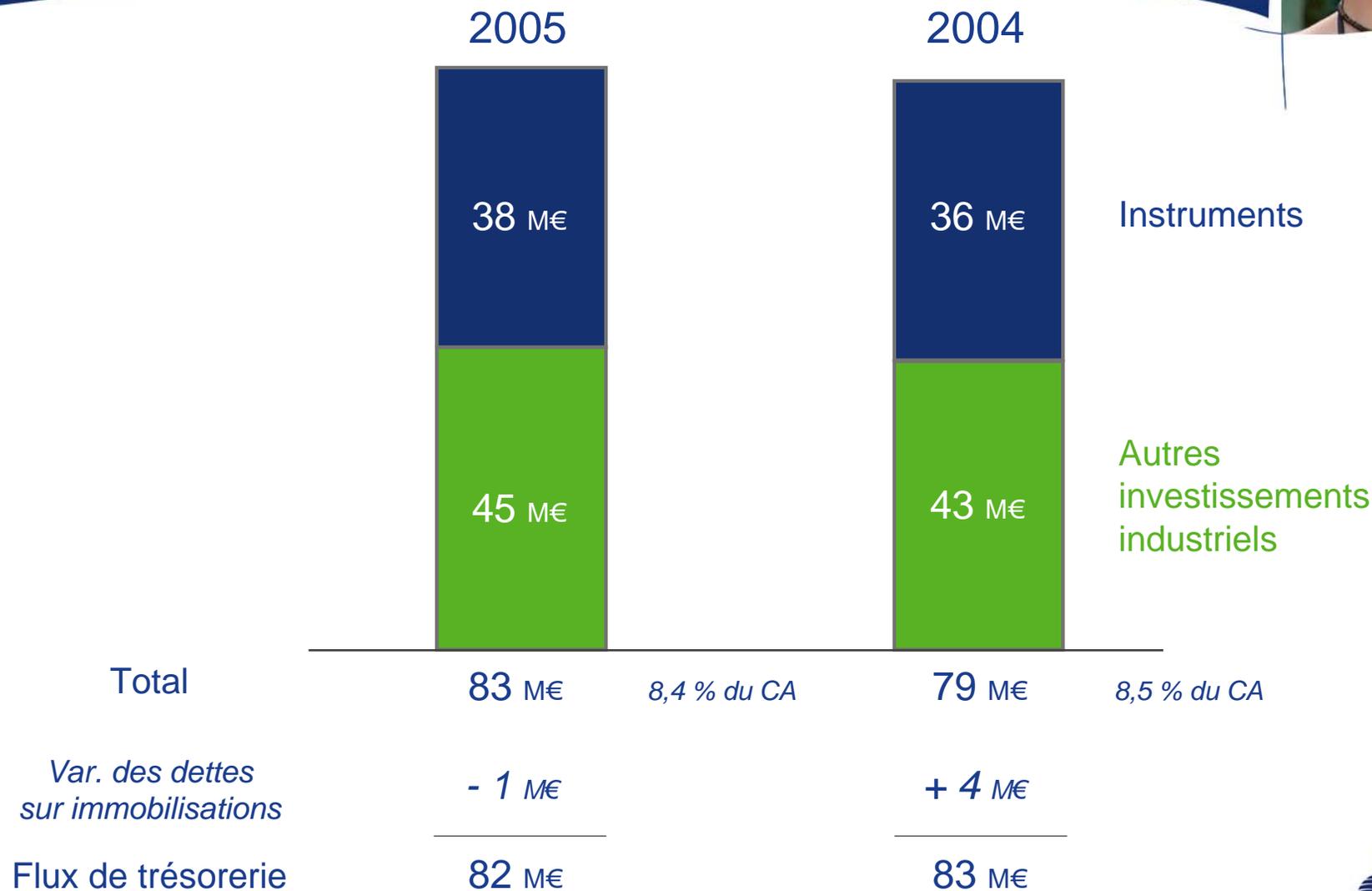
⁽¹⁾ Résultat opérationnel courant plus dotations aux amortissements (resp. 70 M€ et 71 M€)

⁽²⁾ Investissements payés, y compris variation des fournisseurs d'immobilisations

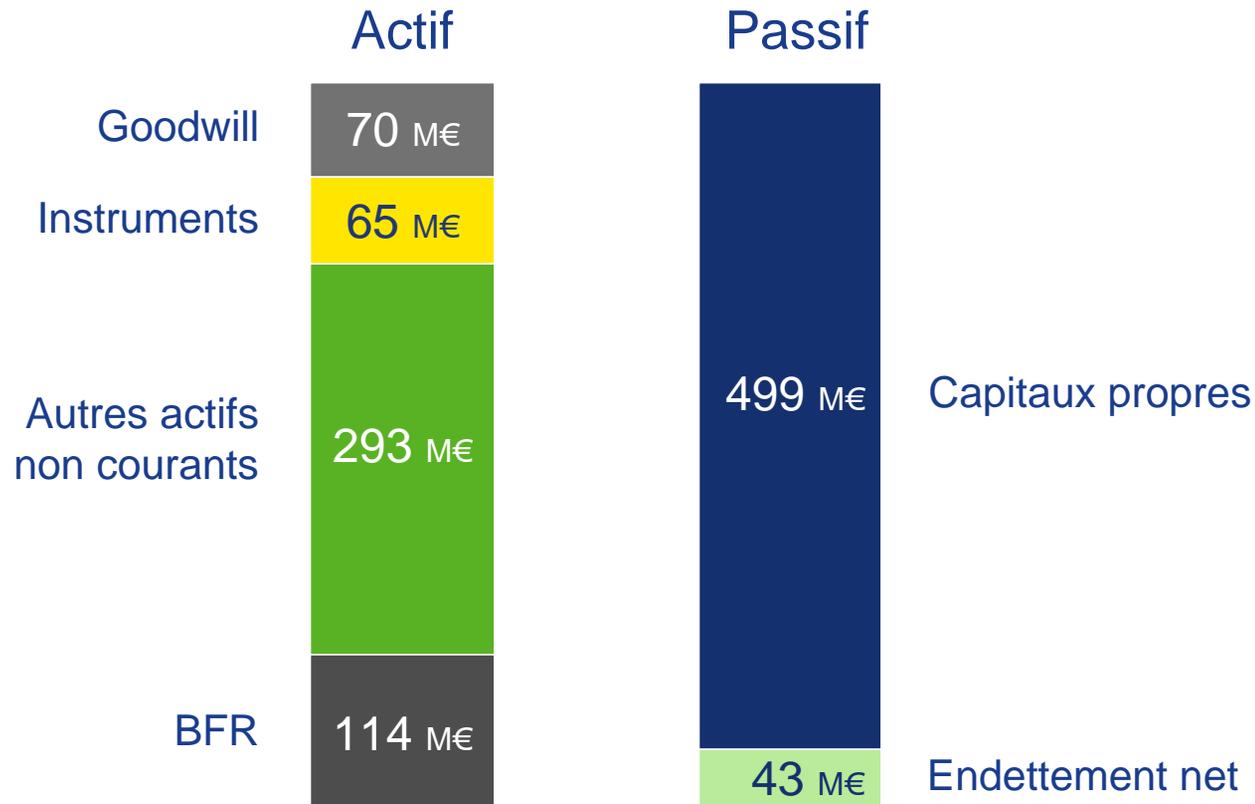
⁽³⁾ Hors ⁽⁴⁾

⁽⁴⁾ En M€, dividende exceptionnel (-30), TSGH (+8), fusion NBMA (-2), crédit d'impôt NBMA (+11), offre salariés (+13)

Poursuite du programme d'investissements



Structure financière renforcée



**Gearing
9%**

BFRE : 22% du CA

Prêt syndiqué en stand-by

- ▶ 260 M€
- ▶ Échéance 2013



Une nouvelle année de croissance

Résultats financiers

► **Perspectives 2006**

Perspectives 2006



- ▶ **Progression du chiffre d'affaires : entre 5% et 6%***
 - Déploiement mondial des nouvelles plates-formes
 - Lancement de nouveaux paramètres
 - Poursuite de l'expansion géographique
 - Renforcement sur nos gammes stratégiques

- ▶ **Objectif : marge opérationnelle 2006 comparable à celle de 2005***
 - Concurrence accrue dans le domaine des immunoessais et de l'industrie
 - Impact en année pleine de la hausse des matières premières
 - Lancement du VIDIA®
 - Maintien des investissements dans les systèmes d'assurance qualité
 - Poursuite des efforts de productivité

* à devises et périmètre constants

— Résultats 2005 —

Annexes



BIOMÉRIEUX



- ▶ **Passage aux normes IFRS :**
reclassements à l'intérieur du compte de résultat sur 2004

Impact IFRS sur les comptes 2004



- Changements de classification modifiant le résultat opérationnel, sans impact sur le résultat net

Reclassements (31/12/04)	Rubrique d'origine		Nouvelle rubrique	
	Normes françaises	M€	Normes IFRS	M€
Escomptes commerciaux	Frais financiers	+ 1,0	CA	- 1,0
Frais d'IPO	Résultat exceptionnel	+ 5,2	Autres produits et charges opérationnels	- 5,2
+/- values sur cessions d'immobilisation et autres résultats exceptionnels		- 1,5		+ 1,5
Valeur temps des couvertures commerciales	Coût des ventes	+ 1,0	Frais financiers	- 1,0
Commissions de montage des emprunts	Frais généraux	+ 1,1	Frais financiers	- 1,1